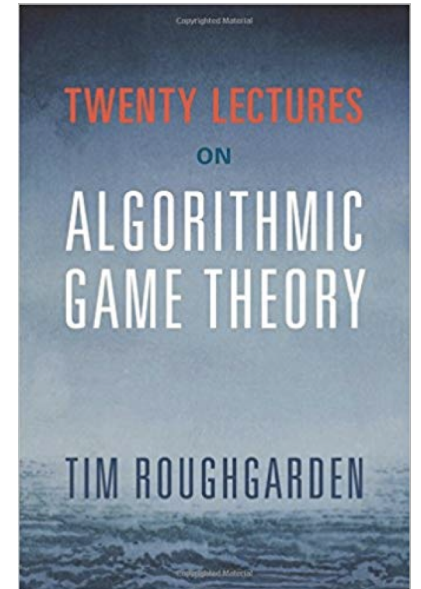


Ζητήματα Στρατηγικής στη Λήψη Αποφάσεων

Γιάννης Καραγιάννης
caragian@ceid.upatras.gr

Σήμερα ...

- Chapter 6: Simple near-optimal auctions
- Ανισότητα του προφήτη
- Θεώρημα των Bulow & Klemperer



Δημοπρασίες με βέλτιστα έσοδα

- Κάπως **πολύπλοκες**
- Απαιτούν **λεπτομερή πληροφορία για τις κατανομές** των αποτιμήσεων
- Δε μοιάζουν με τα formats που χρησιμοποιούνται **στην πράξη**

Δημοπρασίες με βέλτιστα έσοδα

- Γενικά, για περιβάλλοντα μιας παραμέτρου, ο **κανόνας ανάθεσης** είναι:

$$\mathbf{x}(\mathbf{v}) = \operatorname{argmax}_x \sum_{i=1}^n \varphi_i(v_i) \cdot x_i(\mathbf{v})$$

για κάθε προφίλ \mathbf{v} , όπου

$$\varphi_i(v_i) = v_i - \frac{1 - F_i(v_i)}{f_i(v_i)}$$

είναι η **εικονική αποτίμηση** για την κατανομή F_i .

Δημοπρασίες ενός αντικειμένου

- Υποψήφιοι αγοραστές με ανεξάρτητες αποτιμήσεις από την **ίδια κατανομή F**
- Βέλτιστη ως προς τα έσοδα: **δημοπρασία δεύτερης τιμής με μαξιλάρι** στην τιμή $\varphi^{-1}(0)$
- Βασικό χαρακτηριστικό: **απλότητα**
- ... που **χάνεται** αν έχουμε διαφορετικές κατανομές για τους υποψήφιους αγοραστές
- Π.χ., μπορεί το αντικείμενο να μην το κερδίσει ο υποψήφιος αγοραστής με τη μεγαλύτερη προσφορά

Ανισότητα του προφήτη

Prophet inequality

- Παιχνίδι σε n στάδια, στο στάδιο n , μας προσφέρεται ένα μη αρνητικό βραβείο π_i από μια πιθανοτική κατανομή G_i
- Οι κατανομές G_1, G_2, \dots, G_n είναι ανεξάρτητες και γνωστές
- Όταν δούμε το βραβείο π_i , μπορούμε είτε να αποδεχθούμε το βραβείο και να λήξουμε το παιχνίδι είτε να το απορρίψουμε και να συνεχίσουμε
- **Ρίσκο** να αποδεχθούμε ένα λογικό βραβείο νωρίς και να χάσουμε ένα μεγαλύτερο αργότερα
- Η ανισότητα του προφήτη μας παρέχει μια απλή στρατηγική που λειτουργεί πολύ καλά!

Ανισότητα του προφήτη

- Κατώφλι t

- Διάλεξε το πρώτο βραβείο που υπερβαίνει το κατώφλι

- Προφανώς, αυτή η στρατηγική **δεν είναι βέλτιστη** (γιατί;)

- Υπάρχει κατώφλι τέτοιο ώστε το μέσο κέρδος της στρατηγικής κατωφλίου να είναι **τουλάχιστον** $\frac{1}{2} \mathbb{E}_{\pi \sim G} [\max_i \pi_i]$

κέρδος προφήτη

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

- Συμβολισμοί: $z^+ = \max\{0, z\}$, $q(t) :=$ πιθανότητα να μην αποδεχθούμε κανένα βραβείο
- Καθώς το t αυξάνεται, το ρίσκο $q(t)$ μεγαλώνει και η μέση τιμή από ένα βραβείο που αποδεχόμαστε αυξάνει

$\mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t]$

$$= \underbrace{(1 - q(t))t}_{\text{Πιθανότητα να υπερβούμε το κατώφλι}} + \underbrace{\text{μέσο επιπλέον κέρδος}}_{\text{ας το προσεγγίσουμε}}$$

Πιθανότητα
να υπερβούμε
το κατώφλι

ας το προσεγγίσουμε

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$\mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t]$

$= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος}$

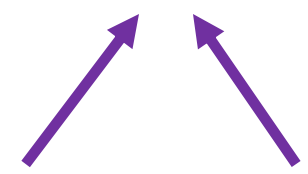
Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned} & \mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ &= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος} \\ &\geq (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \Pr[\pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \end{aligned}$$

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned} & \mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ &= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος} \\ &\geq (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \Pr[\pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \end{aligned}$$

ανεξαρτησία



Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned} & \mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ &= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος} \\ &\geq (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \Pr[\pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \\ &= (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t] \cdot \Pr[\pi_i \geq t] \cdot \Pr[\pi_j < t, j \neq i] \end{aligned}$$

ανεξαρτησία

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned} & \mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ &= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος} \\ &\geq (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \Pr[\pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \\ &= (1 - q(t))t + \underbrace{\sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t] \cdot \Pr[\pi_i \geq t]}_{\mathbb{E}_{\pi}[(\pi_i - t)^+]} \cdot \underbrace{\Pr[\pi_j < t, j \neq i]}_{\geq q(t)} \end{aligned}$$

ανεξαρτησία

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned} & \mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ &= (1 - q(t))t + \text{μέσο επιπλέον κέρδος} \\ &\geq (1 - q(t))t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \Pr[\pi_i \geq t, \pi_j < t, j \neq i] \\ &= (1 - q(t))t + \underbrace{\sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[\pi_i - t | \pi_i \geq t] \cdot \Pr[\pi_i \geq t]}_{\mathbb{E}_{\pi}[(\pi_i - t)^+]} \cdot \underbrace{\Pr[\pi_j < t, j \neq i]}_{\geq q(t)} \end{aligned}$$

ανεξαρτησία

Απόδειξης της ανισότητας του προφήτη

$$\begin{aligned}\mathbb{E}_{\pi \sim G}[\text{κέρδος της στρατηγικής με κατώφλι } t] \\ \geq (1 - q(t))t + q(t) \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi}[(\pi_i - t)^+]\end{aligned}$$

$$\begin{aligned}\mathbb{E}_{\pi \sim G}[\max_i \pi_i] &= \mathbb{E}_{\pi} [t + \max_i (\pi_i - t)] \leq t + \mathbb{E}_{\pi} [\max_i (\pi_i - t)^+] \\ &\leq t + \sum_{i=1}^n \mathbb{E}_{\pi} [(\pi_i - t)^+]\end{aligned}$$

Θέτοντας $q(t) = 1/2$, καταλήγουμε στο ζητούμενο

Απλή δημοπρασία ενός αντικειμένου

- Ιδέα: **χρήση κατώφλιου στις εικονικές αποτιμήσεις**
- Κανόνας αναθέσεων:
 1. Διάλεξε κατώφλι t ώστε $\Pr[\max_i \varphi_i(v_i)^+ \geq t] = 1/2$
 2. Δώσε το αντικείμενο στον υποψήφιο αγοραστή με $\varphi_i(v_i) \geq t$ και τη μεγαλύτερη δήλωση
- Από ανισότητα του προφήτη,

$$\mathbb{E}_{\mathbf{v} \sim \mathbf{F}} \left[\sum_{i=1}^n \varphi_i(v_i) \cdot x_i(\mathbf{v}) \right] \geq \frac{1}{2} \underbrace{\mathbb{E}_{\mathbf{v} \sim \mathbf{F}} [\max_i \varphi_i(v_i)^+]}_{\text{βέλτιστα έσοδα}}$$

βέλτιστα έσοδα

Δημοπρασίες για άγνωστες κατανομές

- Τι μπορούμε να κάνουμε **αν δεν έχουμε πληροφορία** για τις κατανομές αποτιμήσεων των υποψήφιων αγοραστών;
- **Prior-independent auctions**
- Θεώρημα των Bulow & Klemperer
- Η **αύξηση του ανταγωνισμού** είναι σημαντικότερη από το βέλτιστο σχεδιασμό δημοπρασιών
- Σύγκριση των εσόδων της **βέλτιστης δημοπρασίας με n υποψήφιους αγοραστές** με μια **δημοπρασία δεύτερης τιμής με $n + 1$ υποψήφιους αγοραστές** με αποτιμήσεις από την ίδια κατανομή F

Απόδειξη Θεωρήματος των Bulow & Klemperer

- Η δημοπρασία με $n + 1$ υποψήφιους αγοραστές δίνει το πολύ όσα έσοδα δίνει η επόμενη **τεχνητή δημοπρασία**
 1. Προσομοίωσε τη βέλτιστη δημοπρασία με n υποψήφιους αγοραστές
 2. Αν το αντικείμενο δεν ανατεθεί στο βήμα 1, ανάθεσέ το στον υποψήφιο αγοραστή $n + 1$

Βασικό χαρακτηριστικό: **πάντα αναθέτει το αντικείμενο**

Μεταξύ όλων των δημοπρασιών που πάντα αναθέτουν το αντικείμενο καλύτερη είναι η **δημοπρασία δεύτερης τιμής**

Γιατί; Μεγιστοποιεί την ποσότητα $\mathbb{E}_{v \sim F} [\sum_{i=1}^{n+1} \varphi_i(v_i) \cdot x_i(v)]$ υπό τον περιορισμό ότι $\sum_{i=1}^{n+1} x_i(v) = 1$

Σύνοψη

- Σχεδιασμός απλών δημοπρασιών/μηχανισμών για τη **βελτιστοποίηση των εσόδων**
- Χρήση της **ανισότητας του προφήτη**
- Βελτιστοποίηση των εσόδων για **άγνωστη κατανομή αποτιμήσεων**
- **Θεώρημα των Bulow & Klemperer**